**SAYIN BAKANIMIZIN “WORLD BUSINESS ANGELS INVESTMENT FORUM” ETKİNLİĞİNDE KULLANILMAK ÜZERE HAZIRLANAN METİN**

**19 ŞUBAT 2018, İSTANBUL**

Makedonya Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı,

Saygıdeğer Katılımcılar,

Dünya İş Melekleri Yatırım Forumu Delegeleri,

Uluslararası Dernek Başkanları,

İş adamlarımız,

Melek Yatırımcılar,

Bayanlar ve Baylar,

Bu benzersiz etkinlik için İstanbul'da düzenlediğimiz Dünya İş Melekleri Yatırım Forumuna hoş geldiniz.

Böyle seçkin bir kitleye hitap etmek benim için büyük bir zevk ve onur.

Bu önemli toplantıyı organize ettiği için Forumun Başkanı Baybars Altuntaş'a teşekkür etmek istiyorum.

Umarım bu toplantı iş ağları oluşturma ve yeni iş ortaklıkları kurma konusunda tüm katılımcılar için çok verimli olacaktır.

Umarım İstanbul'un büyüleyici güzelliklerini görmek için biraz zaman bulabilirsiniz.

**Kıymetli Misafirler,**

Hızlı bir küreselleşme sürecindeyiz.

Bu sürecin hızı ekonomilerin rekabet gücüyle şekillenmektedir.

Yenilik, dijital dönüşüm ve girişimcilikteki muazzam değişikliklere tanıklık ediyoruz.

Bu doğrultuda ülkeler, sanayilerini hızla teknoloji yoğun üretim yöntemlerine dönüştürüyor.

Küresel ekonomik ortam; daha hızlı ekonomik, sosyal, kültürel ve teknolojik değişime maruz kalmaktadır.

Bu süreçte elbette, bireysel ve toplumsal ihtiyaçlar da değişmekte ve daha karmaşık hale gelmektedir.

Bu nedenle, değişen talep yapısı ile mevcut arz yapısı arasındaki açığın kapatılması önem kazandı.

Bu bağlamda girişimcilik, söz konusu engelleri aşmak için anahtar bir kavram haline geldi.

Dinamik, esnek ve eğilimleri belirleyen işletmeler hem gelişmiş hem de gelişmekte olan ülkelerde güçlü ve sürdürülebilir büyüme için kritik öneme sahiptir.

Bununla birlikte, bu işletmeler genellikle küçük ölçekleri, teminat yetersizliği ve saydam olmayan mali yapıları nedeniyle finansa erişim hususunda çeşitli zorluklarla karşılaşmaktadırlar.

Geleneksel finansal kuruluşlar, yüksek risk taşıdıkları için "start-up" ya da "erken aşama şirketlerini" finanse etmek konusunda isteksizdirler.

Bu bağlamda iş melekleri, girişimcilik ve finans arasındaki boşluğu kapatmak için bir katalizör olarak ortaya çıkmaktadır.

İş melekleri "teknik ve finansal yardım" sağlamanın yanı sıra, uygun maliyetlerle pek çok problemi bir arada çözecek bir reçete sunmaktadır.

Melek yatırımcılar aynı zamanda, yatırım yaptıkları ve ortak oldukları firmalara danışmanlık da yaparak değer yaratmaktadırlar.

Bugün yalnızca ABD'de toplam melek yatırım miktarı yaklaşık 21 milyar dolara ulaştı.

Apple ve Google gibi tanınmış birçok küresel şirket, en az bir kez melek sermayesi imkânını kullanarak işlerini genişletmişlerdir.

Dolayısıyla, Türkiye gibi pek çok ülkenin melek yatırımcıları teşvik etmek için güçlü nedenleri bulunmaktadır.

Bunların yanı sıra; melek yatırımcıların başarısı, güçlü bir düzenleme altyapısının varlığına bağlıdır.

Bu kapsamda; fikri mülkiyet hakları, sağlam yasal bir çerçeve ve güçlü bir kurumsal baz gerekmektedir.

Bunlar aynı zamanda sağlıklı bir yatırım ekosistemi için vazgeçilmez ön koşullardır.

Bu noktada, Türkiye'nin bahse konu alanlardaki tecrübeleri dikkat çekicidir.

**Saygıdeğer Katılımcılar,**

Türkiye'de girişimcilik ekosisteminin gelişimini desteklemek için önemli gayretler gösteriyoruz:

* Teknoloji tabanlı girişimciliği özel programlarla destekliyoruz. Son 5 yılda yaklaşık 9 bin girişimciyi destekledik.
* Geleneksel sektörlerde yaklaşık bir milyon kişiye girişimcilik eğitimi verdik.
* KOSGEB, 30 Teknoloji Geliştirme Merkezi ve 17 İş Geliştirme Merkezi'nde yeni girişimcileri desteklemektedir.
* 56 Teknoloji Geliştirme Bölgemizde 46 bin yenilikçi çalışanı istihdam ediyoruz.
* Araştırma altyapılarının "kurulması" ve "gelişimi" için yaklaşık 7,4 milyar TL ayırdık. Bu kurumlar yenilikçi girişimciler oluşturmayı ve onların yararlanabilecekleri teknolojik altyapıyı sağlamayı amaçlamaktadır.
* Melek yatırımcıları için yasal düzenlemeleri 2013 yılında hayata geçirdik.
	+ Bu sistemle kamudan lisans alan yatırımcıların yaptıkları yatırımın yüzde 75’i vergiden düşürülmektedir.
	+ Yatırım yapılan girişimin son 5 yıl içinde kamudan destek alması durumunda ise bu oran yüzde 100’e yükselmektedir.

**Değerli Katılımcılar,**

Türkiye'de bölgesel farklılıkların azaltılmasını amaçlayan 26 kalkınma ajansımız bulunmaktadır.

Bu ajanslar, uygun yatırım ve girişimci ekosistemi için de destek sağlamaktadır.

Hedefimiz, melek yatırımcıların finanse edebilecekleri firma sayısını ve aynı zamanda kalkınma ajansları vasıtasıyla farkındalığı artırmaktır.

Kalkınma ajansları, erken dönem girişimcileri ve teknolojik yatırımları farklı mekanizmalarla desteklemekte ve yurt dışına açılma konusunda yardımcı olmaktadırlar.

* "Girişimcilik ve kuluçka merkezleri" ve "hızlandırıcılar" gibi ara-yüzler oluşturmak için, Kalkınma Ajansları tarafından 23 proje desteklenmiştir.
* Bunların en önemlilerinden olan ve İstanbul Kalkınma Ajansı tarafından desteklenen İTÜ Çekirdek Kuluçka Merkezi ile yaratıcı iş fikrine sahip girişimciler desteklenmekte, INNOGATE Uluslararası Girişim Hızlandırma Programı ile bu girişimcilerin yurtdışı pazarına açılarak yatırımcılarla buluşması sağlanmaktadır.
* Kalkınma Ajansları ayrıca girişimcilik destekleriyle ilgili bilgi ve rehberlik de sağlamaktadır.
* Bu kapsamda İzmir Kalkınma Ajansı tarafından, bölgedeki girişimcilerin ekosistemdeki aktörlere daha kolay ulaşmaları için, melek yatırım ağlarının da yer aldığı online bir ekosistem haritası oluşturulmuştur.
* Ajanslarımız; yenilik konusunu yerel ve bölgesel düzeyde ele alarak bölgelerinde yeniliğe dayalı ekonomilerin gelişimine yol gösterecek olan bölgesel yenilik stratejilerini hazırlamaktadır.
* Yenilikçi girişimciliği desteklemek için proje pazarında tematik organizasyonlar da yürütülmektedir.
* Bunun en güzel örneklerinden biri Ankara Kalkınma Ajansı tarafından düzenlenen TechAnkara Proje Pazarı’dır. Teknoloji odaklı projelerin yer aldığı proje pazarında prototip aşamasına gelmiş projeler değerlendirmeye alınmaktadır. Girişimcilerin müşteri, mentor ve yatırımcılara erişimini sağlamak için proje pazarı kapsamında B2B görüşmelere ağırlık verilmekte, görüşmelere girişimcilerle birlikte hazırlanılmaktadır.

**Saygıdeğer Katılımcılar,**

Bildiğiniz gibi akademik girişimcilik; akademik bilgiyi toplumun, ekonominin ve sanayinin yararına dönüştürme sürecinde önemli bir rol oynamaktadır.

Akademisyenler teorik altyapıya ve yenilikçi fikirlere sahip olmakla birlikte, ticarileştirme ve pazarlama konularında sınırlı tecrübeye sahip olabilirler veya ilgili ağlara erişemeyebilirler.

İş melekleri de bu kritik boşluğu kendi bilgi, deneyim ağı ve sermayeleriyle doldurmaktadırlar.

Türkiye'de akademik girişimcilik hızla gelişmekte ve ağırlıklı olarak tekno parklarda yoğunlaşmaktadır.

**Bayanlar ve Baylar,**

Girişimciliğin finansmanı alanındaki gelişmelere kısaca değinmek istiyorum.

**[Kitle fonlaması]**

Finansman için yeni teknolojilerin doğurduğu fırsatlardan yararlanmak için yoğun bir şekilde çalışıyoruz.

Geçtiğimiz senenin Aralık ayında kitle fonlaması ile ilgili mevzuat yürürlüğe girdi.

Kitle fonlaması, tek başına kayda değer bir etki yaratamayacak çok sayıda yatırımcının ufak meblağlar ile bir girişimi internet siteleri üzerinden fonlamasına veya bağış yapmasına imkân tanıyan yeni nesil bir finansman aracıdır.

**[Risk Sermayesi Girişimi]**

Gündemimizde ayrıca "Risk Sermayesi Girişimi" de bulunmaktadır.

Girişim sermayesi ihtiyacı olan işletmeleri ortaya çıkarmak ve katma değeri yüksek ürün ve hizmetler üretmek için bu uygulamayı Kalkınma Ajanslarımızın da işbirliğiyle ulusal ve bölgesel düzeyde uygulamayı planlıyoruz.

Bu sayede, gelişmiş bölgelerdeki başarılı uygulamaların diğer bölgelere de yayılması ve ülkemizin potansiyelini açığa çıkarması söz konusu olacaktır.

**[Genç Girişimci Merkezleri]**

Genç girişimcilere ihtiyaç duydukları eğitimi verecek ve onları yatırımcılarla buluşturacak olan Genç Girişimci Merkezlerini yaygınlaştıracağız.

Bu aynı zamanda her bölgemizden başarılı projelerin çıkmasına da katkı sağlayacaktır.

Melek yatırımcı kültürünün gelişmesi için gerekli bilinçlendirme ve kapasite geliştirme çalışmalarını gerçekleştireceğiz.

**Saygıdeğer Katılımcılar,**

Melek yatırımlar son yıllarda Türkiye'de hızla gelişmektedir.

Şu an 428 melek yatırımcısına lisans verilmiş olup, 402 tanesi ağlarda faaliyet göstermektedir.

Verilen lisansların dağılımına baktığımızda, İstanbul yüzde 79 pay ile birinci sırada yer almaktadır. Biz, diğer şehirlerimizde de yoğunlaşma oranlarını artırmak istiyoruz.

Geçtiğimiz sene "melek yatırım", "girişim sermayesi" ve "özel sermaye yatırımları" toplamda 177 milyon dolar’lık bir yatırım yaptılar.

Bu tutar, çok çeşitli ve de karlı iş fırsatları sunan Türkiye gibi bir ülke için yeterli değildir.

Türkiye'de, özellikle, start-up'lara yapılan yatırımlar Batı Avrupa ülkelerine kıyasla hala düşüktür.

Kişi başı start-up yatırımları ülkemizde 1.3 dolar iken, Avrupa Birliği’nin ilk 10 ekonomisinde en düşük paya sahip olan İspanya’da ise 12.7 dolar’dır.

**Kıymetli katılımcılar,**

Türkiye; güçlü bir makroekonomik yapıya, yatırıma elverişli iş ortamına, dinamik ve yenilikçi bir genç nüfusa sahiptir.

Coğrafi konumumuz, dünyanın önde gelen pek çok pazarına erişim sağlamaktadır. Dünya ticaretinin yarısından fazlası, hava yolu ile Türkiye'den sadece 4 saatlik bir mesafede gerçekleşmektedir.

2017 yılı için, güçlü iç ve dış talebin katkısıyla yüzde 7’nin üzerinde bir büyüme oranı bekliyoruz.

İmalat sanayi ve ihracata ilişkin göstergelerimiz oldukça güçlü seyrediyor.

Ekonomideki güven seviyeleri artış eğiliminde, gelecek için beklentiler parlak.

Zaman, yatırım zamanı.

Daha fazla işbirliği yapmamız durumunda, tüm taraflar için "kazan-kazan" imkanı doğacak.

Biz, yenilikçi girişimlerin ülkemize sağlayacağı katkıların farkındayız.

Melek yatırımcıların; yenilikçi kuruluşlara büyüme fırsatları sağlama konusunda önemli roller oynadığını biliyoruz ve finansmanın ötesinde melek yatırımcılara teşvik sağlıyoruz.

**Hanımefendiler ve beyefendiler,**

Bakanlığımız, 11. Kalkınma Planı hazırlıklarını başlatmıştır.

2023, Cumhuriyetimizin kuruluşunun 100. yılıdır ve bizler milletimizin geleceği için çok büyük hedeflere sahibiz.

Ekonomimizi, nitelikli istihdam oluşturan ve katma değeri yüksek üretim yapan bir yapıya dönüştürmeyi hedefliyoruz.

Yenilikçi fikirlerin ticarileşerek, küresel ortamda da rekabetçi bir hale gelmesinin peşindeyiz.

Girişimcilik ekosistemimizi daha da güçlendirmek için; yasal çerçeveyi daha da güçlendirecek, finansmana erişimi kolaylaştıracak, kamu sisteminin etkinliğini artıracak ve Ar-Ge ve yenilik kapasitesini artıracak adımlar atacağız.

Bu açıdan, Türkiye'nin iş melekleri için pek çok fırsat sunduğuna ve iş melekleri ile girişimciler arasında artan işbirliğinin her iki taraf için de çok verimli sonuçlar doğuracağına inanıyorum.

**Değerli misafirler,**

Konuşmamı tamamlamadan önce, hem girişimcilerin hem de iş meleklerinin dikkate almasında fayda gördüğüm bazı hususlara değinmek istiyorum.

Girişimciler; potansiyellerine inanmaları ve rakipleri ile rekabet etme konusunda kendilerine güvenmelidir.

Bu durum; güçlü yanları, zayıf yönleri ve tehditleri daha geniş bir bağlamda analiz etmeyi gerektirir.

Bir sonraki adım ise, fırsatları gerçekleştirmek için akılcı stratejiler geliştirilmesidir.

İş meleklerini projelerine çekmek için girişimcilerin gelecek için gerçekçi nicel ve nitel hedefler sunan ayrıntılı bir iş planı hazırlaması gerekmektedir.

İş melekleri ise; girişimciler ile yapacakları ortaklıkları 4 temel hususu dikkate alarak yönetmelidirler. Bu hususları şu şekilde özetleyebilirim.

* Yatırımın başlangıç aşamasında sağduyulu
* Yatırım süreci boyunca üretken
* Öngörülen ya da öngörülemeyen her türlü sonuca karşı sabırlı
* Sonunda da karlılığı hak eden bir iş modeli.

**Bayanlar ve Baylar, Seçkin Misafirler,**

Konuşmanın sonunda, bu önemli etkinliği organize eden Forum Başkanımıza ve tüm katılımcılarımıza kıymetli katkılarından dolayı teşekkürlerimi sunmak istiyorum.

Tüm katılımcılarımıza yeni iş fırsatları oluşturabilecek verimli bir Forum diliyorum. İlginiz ve katılımınız için tekrar teşekkür ediyorum.